



KITE

CEEEZ



www.AREED.org

AFRICAN RURAL ENERGY ENTERPRISE DEVELOPMENT (AREED)
UNE INITIATIVE DU PNUÉ SOUTENUE PAR LA FONDATION DES NATIONS UNIES

AREED Note de situation - 12/2002

Progrès du côté des entreprises

Le second semestre 2002 a été très actif pour de nombreuses entreprises soutenues par l'AREED, notamment trois d'entre elles dont le financement a été approuvé :

Ubwato est une société zambienne spécialisée dans la fabrication et la vente de cuisinières Jiko, une technologie propre à haute efficacité énergétique et faible coût qui présente des avantages majeurs en termes d'environnement, notamment une moindre consommation de bois et une moindre pollution de l'air. La cuisinière à haute efficacité énergétique est un concept qui a fait l'objet dans le passé d'importantes aides financières de la part des donateurs, mais qui n'est pas encore suffisamment commercialisé. La société bénéficie d'un prêt de 41 000 dollars consenti par l'AREED et du soutien d'un partenaire local, CEEZ, pour mettre en œuvre une stratégie marketing avec une force de vente spécialement commissionnée à cet effet. Comme pour la plupart des entreprises aidées par l'AREED, le soutien n'est pas axé sur le perfectionnement de la technologie, mais plutôt sur la commercialisation et l'expansion commerciale.

Bagani est une nouvelle entreprise (en fait, un GIE - groupement d'intérêt économique) qui a contacté l'AREED afin d'obtenir un prêt pour construire et exploiter pour son compte deux plates-formes multifonctionnelles dans la région de Kita, au Mali. Equipées d'un moteur utilisant comme carburant l'huile extraite des graines de pourghère (*Jatropha curcas*), une plante cultivée localement, les plates-formes permettent de décortiquer, presser et piler diverses céréales et graines, travail habituellement effectué à la main à l'aide d'un mortier et d'un pilon. Le pilage des graines de pourghère produit, outre l'huile mentionnée, deux produits dérivés valorisables : le premier est



Décortiqueuse Bagani



un sédiment utilisé pour fabriquer du savon et le second un tourteau vendu comme engrais. Ce sera la première entreprise commerciale consacrée à une plate-forme multifonctionnelle en Afrique.

Anasset est une entreprise établie depuis un certain temps déjà dont l'activité principale est la distribution de gaz de pétrole liquéfié (GPL). Un prêt de 38 000 dollars consenti par l'AREED et l'assistance de KITE (partenaire de l'AREED au Ghana) permettront de financer des installations de production et de préparer l'expansion des activités en zone rurale. Le marché ghanéen du GPL est en plein essor, notamment grâce aux campagnes de promotion du gouvernement qui voit dans le GPL un substitut prometteur au bois de feu.

Au total, 11 entreprises ont à ce jour bénéficié d'une aide financière de l'AREED, notamment les deux ci-après qui ont élargi leurs activités grâce à l'aide de l'AREED.

VEV est une petite entreprise qui a déniché un créneau dans la réparation et l'entretien des pompes à eau éoliennes au Sénégal. Il y a indéniablement un marché dans ce pays où environ 90% des pompes sont en panne. Or, si ces 8 dernières années l'entreprise a réalisé des profits, le manque de fonds de roulement a limité sa capacité de constituer des stocks et donc de fournir des services efficaces de maintenance. Grâce à un prêt de 17 000 dollars de l'AREED et à une aide au développement d'un partenaire local de l'AREED (Enda Energie), VEV a entrepris d'augmenter ses stocks afin de raccourcir ses délais d'intervention et pourra bientôt proposer un crédit à court terme à ceux de ses clients qui rempliront les conditions. Ces deux services permettront à la plupart des pompes éoliennes du Sénégal de redevenir - et rester - opérationnelles.

Le Plan d'action du SMDD préconise un meilleur accès aux services énergétiques abordables, respectueux de l'intérêt collectif et de l'environnement. L'approche adoptée par l'AREED montre que ces services peuvent être assurés par des PME et de façon compatible avec un développement durable. L'AREED a été présenté par le site Virtual Exhibit du SMDD qui présente une vidéo réalisée par UNTV (www.virtualexhibit.net).

KBPS est une entreprise zambienne qui bénéficie d'une aide au développement et d'une aide financière de l'AREED (sous la forme d'un prêt de 73 000 dollars) pour produire des briquettes en charbon de bois à partir de matériaux de rebut de scieries. Le plan d'expansion de l'entreprise prévoit la construction de 15 fours à briques à haute efficacité énergétique et la création d'un réseau de commercialisation et de distribution. Utilisant une matière de rebut et un procédé de conversion deux fois plus efficace que les méthodes traditionnelles, KBPS prouve qu'une entreprise d'énergie propre peut à la fois résoudre un problème d'environnement *et* être une affaire rentable.

Actuellement, l'AREED étudie le dossier de demande d'aide de 15 entreprises à divers stades de développement. La plupart de ces entrepreneurs ont pour ambition de fournir des services énergétiques basés sur le solaire ou la biomasse, certains se tournant plutôt vers les services d'efficacité énergétique, les combustibles fossiles plus propres (GPL) et les turbines éoliennes. 12 de ces 15 entreprises ont dépassé le stade de l'évaluation préliminaire et bénéficient d'une aide concrète au développement de la part des partenaires locaux de l'AREED et d'E+Co.

Formation

L'un des aspects majeurs du programme AREED est la formation, celle des entrepreneurs comme celle des organismes partenaires de l'AREED.

Dans chaque pays où le programme est mis en œuvre, des stages de formation sont régulièrement organisés pour les entrepreneurs, en partie comme moyen de susciter davantage de demandes d'aide.

A Pretoria s'est déroulé en septembre le second atelier à l'intention des responsables de projets, avec deux objectifs : premièrement, affiner les compétences dont les partenaires locaux ont besoin, et deuxièmement donner aux membres de l'équipe AREED l'occasion de partager leurs expériences et d'apprendre les uns des autres.

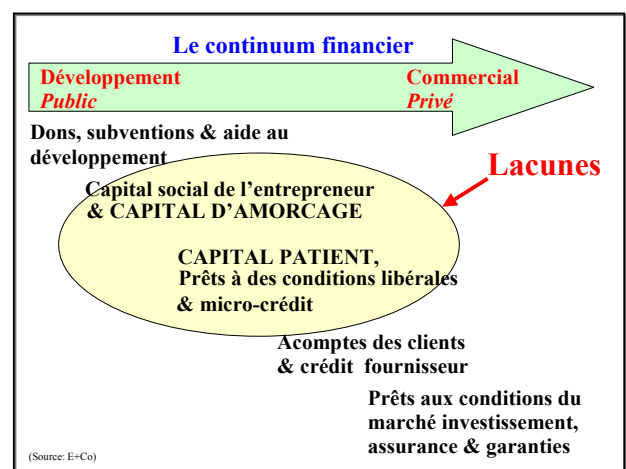
Renforcement des institutions

Développer la capacité des institutions partenaires à encourager le développement et la création d'entreprises dans leur pays est une dimension essentielle du programme AREED. Les efforts, dans ce domaine, sont centrés sur :

- l'intégration des fonctions en relation avec le programme AREED dans la structure organisationnelle des ONG partenaires ;
- la recherche, pour le financement initial et secondaire, de nouvelles sources de financement susceptibles de prendre le relais de l'AREED ;
- le soutien de certains organismes gouvernementaux pour affiner les politiques relatives à la création et au développement d'entreprises d'énergie rurale et d'énergie propre.

Le Guide de l'entrepreneur AREED est disponible sur le site <http://www.ared.org/french/formation/index.htm>

En 2002, le Kumasi Institute of Technology and Environment (KITE), une ONG partenaire de l'AREED, a élaboré une stratégie à long terme de développement/création d'entreprises pour le Ghana. Cette stratégie a pour but d'institutionnaliser la démarche, notamment les efforts pour intégrer les entreprises d'énergies plus propres dans la politique énergétique nationale. A cette fin, KITE s'efforce maintenant d'amener les ministères nationaux concernés à s'investir dans certains domaines de la technologie, comme la distribution de GPL. Une stratégie semblable a été élaborée précédemment au Mali et sera prochainement préparée en Zambie.



Continuum financier*

Fournir une aide financière initiale modeste (appelée capital d'amorçage) pour transformer une bonne idée (et un entrepreneur compétent) en une entreprise spécifique, capable de fournir de meilleurs services énergétiques, est un aspect clé du programme AREED. Le capital d'amorçage aide les entreprises à progresser le long du continuum financier (voir le schéma ci-dessus), des subventions sous forme de capitaux assorties de conditions libérales, puis proprement commerciales. Quelques lacunes de ce continuum sont notamment l'absence d'intermédiaires pour le développement des entreprises, le manque de capitaux patients (de croissance) à des prix raisonnables et l'insuffisance des crédits à la consommation et aux petites-entreprises. Si l'AREED peut répondre directement à certains de ces problèmes, il faut aussi faire appel à de nouveaux partenaires des milieux financiers et des cercles de donateurs pour répondre pleinement aux besoins des entrepreneurs en énergies propres.

* Extrait du rapport du REED 'Open for Business: Entrepreneurs, Clean Energy and Sustainable Development'. La version « papier » sera disponible à partir de décembre.